

# Vie Economique

## Rencontre avec sylvain GOUSSIN spécialiste en énergies

**Guy François Cousin :** Bonjour, Sylvain. Alors, comment devient-on spécialiste en pompes à chaleur ?

**Sylvain Goussin :** Bonjour. Eh bien j'ai fait un bac technologique spécialisé en énergie et un BTS froid climatisation ce qui m'a permis d'acquérir toutes les bases du métier.

**GFC :** Et après vos études, quel a été votre parcours ?

**SG :** Entre 2000 et 2006, j'ai travaillé dans une entreprise de chauffage plutôt axé sur l'industriel.

**GFC :** Vous êtes installé à Saint Martin. Comment s'est passé le démarrage ?

**SG :** Bien. Je suis en activité depuis septembre 2009. Celle ci tourne essentiellement autour de l'installation de chauffage de tous types, plomberie, sanitaire et bien sur les pompes à chaleur (aérotherme ou géothermie).

**GFC :** Quels ont été vos choix stratégiques pour réussir votre projet ?

**G :** Je travaille beaucoup par relationnel, parrainage, bouche à oreille essentiellement auprès du particulier. La qualité des interventions et le service de proximité sont ma meilleure publicité.

**GFC :** Et aujourd'hui, quel est le bilan et vos projets ?

**SG :** Très satisfaisant ! Beaucoup de travail qui me fait poser la question sur l'embauche d'un apprenti dans un objectif de développement de l'activité mais tout en restant sur un secteur géographique réduit et en affirmant la qualité des interventions.

**Donc si vous voulez faire des économies et vous renseigner sur les nouvelles énergies, n'hésitez pas à consulter Sylvain GOUSSIN qui se fera un plaisir de vous informer !**



## Rencontre avec Angélique et Jérôme FRADIN

**Entreprendre... c'est le point commun de ce couple sympathique que j'ai rencontré et interviewé sur leur nouvelle vie d'entrepreneurs indépendants...**

**Guy François Cousin :** Bonjour. Vous avez récemment commencé une activité de coiffure à domicile sur Saint martin et ses environs. Quel a été votre parcours et comment en vient on à s'installer dans ce type d'activité ?

**Angélique Fradin:** Je ne suis pas venue directement à ce type d'activité. Malgré un CAP de coiffure, je me suis orienté vers la danse qui est une de mes passions au hasard d'une rencontre avec une personne du conservatoire. L'enseignement de cette discipline étant la suite logique, j'en ai fait mon premier métier en l'exerçant sur notre commune mais aussi sur la commune de Bouchemaine ou la maison de quartier St-Serge à Angers, entre autres...

**GFC :** Et la coiffure ? Vous exercez les deux activités en même temps ?

**AF :** La difficulté d'associer ma vie professionnelle et personnelle m'ont conduit en 2008 à arrêter progressivement la danse. Des stages et une formation continue me permettent de développer mon activité de coiffure.

**GFC :** Aujourd'hui, quelles sont vos prestations ?

**AF :** Je réalise toutes coupes, coiffures, couleurs, permanentes en mixte pour adultes et enfants dans un rayon de 25 kms et bien sur, je récompense la fidélité de mes clients en offrant une prestation gratuite pour 9 réalisés !

**GFC :** Et vous Jérôme ? Vous n'êtes pas dans la coiffure mais vous déliez aussi les nœuds ?

**Jérôme Fradin:** (sourire) oui, ça arrive avec les fils en informatique ! Non, mon activité est basée sur l'intervention et le dépannage.

**GFC :** Votre installation est très récente, et avant ?

**JF :** Après un Bac Pro administration, comptabilité et commerce, j'ai exercé une activité liée à la sécurité des biens et des personnes pendant de nombreuses années sur Angers dans des endroits tels que des magasins, musées, tous lieux publics...

**GFC :** Et le rapport avec votre activité d'aujourd'hui ?

**JF :** Depuis des années, je suis un passionné d'informatique. L'expérience m'a amené d'ailleurs à être formateur en milieu associatif. Voulant faire autre chose et au regard des compétences que j'avais acquises, j'ai décidé d'en faire mon métier.

**GFC :** Alors, et ce métier, quel est il ?

**JF :** Eh bien depuis début 2009, je fais du dépannage à domicile, tout type de SAV sous garantie et hors garantie auprès d'une clientèle de particuliers, d'associations ou de petites entreprises.

**GFC :** pas de ventes d'appareils ?

**JF :** Si, bien sur. Je propose même des PC à la carte suivant les désirs des clients et d'autres produits complémentaires... le tout bien sur à des tarifs très compétitifs ! Ça peut aussi être de la formation à domicile....

L'objectif, comme celui d'Angélique, c'est de gagner en clientèle, par notre réactivité et notre service de proximité...

**N'hésitez donc pas à faire appel à Angélique et Jérôme Fradin qui sauront vous écouter, comme ils ont pu le faire avec moi. Merci à eux.**

